

## Inhaltsverzeichnis

Vorwort.....	11
1. Netzwerken neu definiert.....	15
1.1. Was ist Netzwerken?.....	19
1.2. Energiebringer.....	21
1.3. Energieräuber.....	27
1.4. Werben oder Netzwerken?.....	35
1.5. Neues Bewusstsein.....	37
2. Schluss mit der Kundenjagd.....	45
2.1. Kunden-, Kontakte- und Impulsbrille.....	45
2.2. Brillenwahl und Brillenblickfeld.....	57
2.3. Brillenwechsel.....	63
3. Wettbewerb – das war einmal.....	67
4. Netzwerken spart Zeit.....	73
5. Win-Win-Situationen.....	81
6. Erkennen Sie Ihren Netzwerktyp!.....	93
6.1. Der Idealist.....	94
6.2. Der Macher.....	96
6.3. Der Mutige.....	98
6.4. Der Kreative.....	100
6.5. Der Strukturierte.....	102
6.6. Der Visionär.....	104
6.7. Der Realist.....	106
7. Multiplikatoren.....	113
8. Netzwerkwerte.....	125
8.1. Vertrauen und Geduld.....	129
8.2. Zuverlässigkeit und Loyalität.....	133
8.3. Pünktlichkeit.....	135
8.4. Höflichkeit.....	137
8.5. Ehrlichkeit.....	141
8.6. Durchhaltevermögen und Disziplin.....	143
8.7. Verantwortung und Klarheit.....	147
9. Und der Kunde kommt doch!.....	151

## Übungen, Netzwerktipps, Internetadressen, Kopiervorlagen

### Übungen

Energiebilanz.....	34
Checkliste: Anzeige oder Netzwerken?.....	36
Checkliste: “Das richtige Netzwerk”.....	42
Blickpunktampel-Übung*).....	54
Kontakte-Übung*).....	60
Brillenresümee.....	62
Übung: “Meine Einzigartigkeit”.....	70
Leuchtturm-Übung.....	72
Prioritäten-Übung.....	75
Zeitersparnis-Übung.....	80
Win-Win-Übung.....	91
Übung Idealist.....	95
Übung Macher.....	97
Übung Mutige.....	99
Übung Kreative.....	101
Übung Strukturierte.....	103
Übung Visionär.....	105
Übung Realist.....	107
Netzwerk-Typologie-Übung.....	109
Spiegel-Übung.....	110
Kooperationspartner-Stärken-Übung.....	111
Namensliste Multiplikatoren.....	121
Multiplikatoren-Übung.....	122
Übung Vertrauen und Geduld.....	131
Übung Zuverlässigkeit und Loyalität.....	134
Übung Pünktlichkeit.....	136
Übung Höflichkeit.....	140
Übung Ehrlichkeit.....	142
Übung Durchhaltevermögen und Disziplin.....	146
Übung Verantwortung und Klarheit.....	148

## Netzwerktipps

1 Gespräche lenken.....	31
2 inoffizielles Zusammensein.....	53
3 Netzwerkbox.....	58
4 Mitfahrbörse.....	79
5 Stärken.....	109
6 Redezeit.....	136
Bilanz 1: Wichtigste Erkenntnisse.....	124
Bilanz 2: Stärken-Check*).....	149

## Internetadressen

www.gruendungszuschuss.de.....	Existenzgründerportal
www.humannews.de.....	Pressedienst
www.korrekt.de.....	Knigge-Regeln
www.marke-x.de.....	Internetmarketing
www.networkingscout.de.....	Übersicht Netzwerke
www.printtv.de.....	Übersicht Netzwerke
www.set-hessen.de.....	Mentoring-Programm
www.stayfriends.de.....	Freunde-Suchmaschine
www.xing.de.....	Vernetzungsplattform

## Kopiervorlagen

\*) Die mit Sternchen versehenen Übungen stehen als Kopiervorlagen unter **www.sabine-piarry.com** zum Download bereit. Auch finden Sie dort einen Kartensatz für den Stärken-Check (ausdruckbar auf Blankopapier oder Visitenkartenvorlagen für A4 85x54mm).

Es werden dort noch weitere Übungen und Kopiervorlagen auf der Webseite zur Verfügung gestellt werden, die aufgrund von Feedbacks entstehen.