

Leichter neue Kunden gewinnen

Vernetzungsspezialistin Sabine Piarry

Halte beim Lesen des Blogartikels direkt deine **Potenziale** fest. Schreibe auch deine ersten Ideen auf, damit sie nicht verloren gehen.



Hier hakst du alles ab, womit du sehr zufrieden bist.

1. Persönliches Gespräch

Will ich ausprobieren:

2. Digitaler Kalender

Dieses Tool

nutze ich gerne will ich nutzen will ich mir näher ansehen

3. Pakete schnüren

Meine Pakete

sind erfolgreich will ich schärfen dürfen jetzt raus in die Welt!

4. Mein Einstiegsprodukt

ist:

Ideen:

5. Angebote hübsch verpacken

Meine Angebote sind hübsch gut so ... haben Potenzial :-)

Ideen:

6. Über-mich-Seite

Objektiv betrachtet vermittelt meine Über-mich-Seite ...

viele Informationen noch nicht so viel über mich ist nicht aktuell

Ideen zum Überarbeiten/Ergänzen:

.....

7. Mein Willkommensgeschenk

ist:

Ideen:

Hier ist (wird) es abrufbar: